



ASSOCIAZIONE NAZIONALE DI IMPIANTISTICA INDUSTRIALE

Aderente a  CONFINDUSTRIA

Dazi e impatto sulla filiera italiana

Cosa, Come, Quando, Chi



Milano, 21 ottobre 2025
Fulvio Liberatore
CEO Easyfrontier

COSA SONO I

DAZI?

Direi che lo sappiamo tutti..

Il DATIUM è un

DONO



*Diciamo pure un dono **OBBLIGATORIO**, pagato per ingraziarsi le guardie di confine ed anche per godere di alcuni diritti laddove ci si recava con le*

PROPRIE merci

*E lo pagavano i **MERCANTI**, quelle curiose figure di
INTERMEDIARI che si interponevano tra il
FABBRICANTE*

E il

DESTINATARIO (che pagava il prezzo del BENE proprio
all'intermediario, ovviamente comprensivo del DATIUM)

OGGI...

- “***Ogni dazio superiore a ZERO è una sconfitta***”, una dichiarazione di incapacità/inadeguatezza della politica e degli accordi nel far sì che il mondo sia un luogo, per il commercio

FAIR & FREE

- Il dazio non può che avere una natura **PROTEZIONISTICA** e, tipicamente, **EMERGENZIALE**
- Tant'è che, comunemente, definiamo i dazi
- **BARRIERE TARIFFARIE**

TIPOLOGIE?

- Tra quelle ormai consolidate dalla lunga storia del commercio mondiale (**MFN**, **TDI**, **preferenziali**), quelli di nuovo conio (**Sez. 232**, **Sez. 301**, **IEEPA...**) e quelli **contorti** (**IPI** brasiliana - ma ce n'è una valanga...)
- **Se ne contano a decine!**
- Analizzarli tutti è un'impresa che le imprese, presto o tardi, si trovano a dover affrontare....

NON OGGI PERÒ!

ELEMENTI E STRUMENTI

- Visto che non possiamo far niente per ridurli (*intendo come imprese, sia che siamo nella filiera EPC sia che siamo venditori autonomi*) salvo che **agire per vie politiche**
- Vediamo un po' quali sono gli **elementi TECNICI** che sono destinati a creare impatti significativi e quali siano gli **strumenti di mitigazione (o, talora, di sharing)** di detti **TRIBUTI...**

ELEMENTI E STRUMENTI

Elementi Tecnici

HS (e sistemi locali di classificazione)

Origine

Valore

Strumenti di mitigazione

Supply chain

Incoterms®

Costi di transazione (procedure certificazioni autorizzazioni, informazioni)



HS

Harmonised System

SISTEMA ARMONIZZATO (SA) *HARMONIZED SYSTEM (HS)*

- Ad oggi, il sistema armonizzato è **adottato**, fin dal **1988**, ufficialmente da **212 Paesi**, territori o unioni doganali/economiche
- Il SA viene aggiornato ogni ***cinque anni*** dalla ***WCO - World Customs Organization***
- La versione che utilizziamo **dal 1° gennaio 2022 è l'ULTIMA**
- **Ma nel 2027 arriverà la NUOVA VERSIONE!**

COME FUNZIONA

- La soluzione individuata consiste nell'associazione ragionata e secondo specifiche regole di ogni possibile tipologia di merce ad un **CODICE NUMERICO** (in numeri arabi) **UNIVERSALE**
- Ogni tipologia (convenzionalmente individuata) è descritta da una **SUCCESSIONE DI CIFRE**, nel rispetto del metodo a significatività crescente, ossia

01

Generica

01

Specifica

01

Più specifica

STRUTTURA

- L'HS è un codice a **SEI CIFRE** (rigorosamente e SOLO numeri ARABI!) disposte a coppie di DUE cifre... come si fa per la suddivisione in capitoli e paragrafi di un qualsiasi LIBRONE
- Codice (e LIBRONE) condiviso da TUTTI (o quasi) I PAESI che firmaron la Convenzione nel lontanissimo 1983...

I 2 _ _ _ _	Capitolo
I 2 3 4 _ _	Voce doganale
I 2 3 4 5 6	Sistema Armonizzato

SIGNIFICATO!

- Ogni Capitolo, Voce e Sottovoce è associato ad un **SIGNIFICATO**, una **TRADUZIONE** in forma verbosa delle DESCRIZIONI di *ogni possibile prodotto commerciato nel mondo*
- Talora in forme ipertecniche, talora in forma quasi colloquiale... è il trade, my dear!

I 2 _ _ _ _	Capitolo
I 2 3 4 _ _	Voce doganale
I 2 3 4 5 6	Sottovoce o Sistema Armonizzato

UNIONE EUROPEA: NC E TARIC

- Oltre la sesta cifra, è stata lasciata piena discrezionalità ai diversi Paesi di aggiungere cifre ulteriori
- L'UE ha così dato vita ai codici **NC** e **TARIC**

1 2 3 4 5 6	Sistema Armonizzato
1 2 3 4 5 6 7 8	Nomenclatura Combinata Per le export e le cessioni intra-UE
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10	TARIC Per le import

- ⊖ I codici NC vengono aggiornati ogni anno
- ⊖ Mentre i codici TARIC vengono modificati/creati all'occorrenza

ESEMPIO: TARIFFA DOGNALE UE

Voce Doganale - VD

8481	Oggetti di rubinetteria e apparecchi simili per tubi, caldaie, serbatoi, vasche, tini o recipienti simili, comprese le valvole di riduzione della pressione e le valvole termostatiche:
------	---

Sottovoce - codice HS

8481 10	– valvole di riduzione della pressione:
---------	---

Nomenclatura Combinata

8481 10 05	-- combinati con filtri o lubrificatori
	-- altri:
8481 10 19	--- di ghisa o di acciaio
8481 10 99	--- altri

USA: HTSUS

- Gli Stati Uniti adottano la **HTSUS - Harmonized Tariff Schedule of the United States**



- Tale classificazione, così come quella UE, parte dal Sistema Armonizzato
- A partire dal SA, poi, sono creati codici a 8 cifre e a 10 cifre:
 - ✦ Il codice a **8 cifre, HTSUS Subheading**, è utilizzato per determinare il dazio all'import negli USA dello specifico prodotto
 - ✦ Il codice a **10 cifre, Statistical Reporting Number**, è il codice da riportare obbligatoriamente all'importazione negli USA e ha esclusivamente finalità statistiche

7604 10

- L'abbiamo già detto: **UE e USA** (e quasi tutti gli altri Paesi del mondo...) condividono le **prime 6 cifre** del codice doganale
- Sia in UE sia negli USA il codice **SA 7604 10** ricomprende ***barre, aste e profilati di alluminio non legato***
- Le cifre successive alla sesta, invece, possono cambiare:

UE

7604	Barre, aste e profilati di alluminio:
7604 10	– di alluminio non legato:
7604 10 10	– – Barre e aste
7604 10 90	– – Profilati

USA

7604		Aluminum bars, rods and profiles:
7604.10		Of aluminum, not alloyed:
7604.10.10	00	Profiles.....
		Bars and rods:
7604.10.30	00	Having a round cross section
7604.10.50	00	Other.....

Harmonized System

7604.10 → Barre, aste e profilati di alluminio non legato

NC		HTSUS	
7604 10 10	Barre e aste di alluminio non legato	7604 10 10	Profilati di alluminio non legati
7604 10 90	Profilati di alluminio non legati	7604 10 30	Barre e aste a sezione circolare
		7604 10 50	Barre e aste non a sezione circolare

CAPITOLO 99 NEGLI USA

- Il capitolo 99 che, come abbiamo accennato, può essere utilizzato dai singoli Paesi per specifiche esigenze nazionali, negli USA viene utilizzato per l'**applicazione di disposizioni temporanee, supplementari (dazi extra) o specifiche**
- I codice del capitolo 99, composto da 8 cifre, vengono abbinati al codice di classificazione doganale dei capitoli 1-97: **se un prodotto è colpito da una specifica misura, al suo codice doganale è “aggiunto” un codice del capitolo 99**
- Come tutti sappiamo, le valvole sono classificate alla VD 8481...prendiamo il primo codice dell'HTSUS

IN USA

Section XXII:

Special Classification Provisions; Temporary Legislation; Temporary Modifications Proc
Agreements Legislation; Additional Import Restrictions Proclaimed Pursuant to Section
Adjustment Act, As Amended

Chapter 98-99

Chapter 98 Special classification provisions

Chapter 99 Temporary legislation; temporary modifications proclaimed pursuant to trade agreements legislation; additional import restrictions proclaimed pursuant to section 22 of the Agricultural Adjustment Act, as amended



Heading/ Subheading	Stat. Suf- fix	Article Description	Unit of Quantity	General
8481		Taps, cocks, valves and similar appliances, for pipes, boiler shells, tanks, vats or the like, including pressure-reducing valves and thermostatically controlled valves; parts thereof:		
8481.10.00		Pressure-reducing valves.....		2% ^{1/}

- Per la valvole classificate al codice US 8481.10.00, è previsto un dazio “general” (ovvero, MFN) del 2%
- Accanto all'aliquota, viene richiamata la nota “1/”

1/ See 9903.88.01

- Al codice 8481.10.00, quindi, è abbinata la misura di cui al codice **9903.88.01**

ORIGINE//

Le ORIGINI sono convenzionalmente di DUE TIPI

PREFERENZIALE	NON PREFERENZIALE
Riduzione/AZZERAMENTO dei dazi	Ci si collegano dazi più alti o più bassi, ma non ACCORDALI
Rispettando le REGOLE DI ORIGINE contenute negli ACCORDI per la creazione di Aree di Libero Scambio (FTA)	Regole semplici e difficilissime (<i>Ultima Lavorazione Sostanziale: di fatto, una trappola...</i>)

VALORE (IN DOGANA)

- Secondo tutti i Paesi (membri o meno della WTO e/o della WCO)
- Il **dazio** si applica, nel **95% dei casi** (in termini di volumi scambiati) sul
- **VALORE DELLE MERCI** *al momento in cui vengono VENDUTE*
- Alla base del sistema **c'è il PREZZO** pagato o da pagare da parte del compratore al venditore
- Poi, ogni Paese *puntigliosamente aggiunge e toglie elementi* (talora **FONDAMENTALI**) per fissare il **valore in dogana...**

COME MITIGARE?

- *Ovviamente, visto che per mitigare dobbiamo agire con effetti sugli ELEMENTI TECNICI*
- *Cerchiamo di agire sui fattori che possono essere nel nostro dominio...*

SUPPLY CHAIN FORNITORI

TRADIZIONALE	MITIGANTE
PRESTAZIONI	<i>LOCALIZZAZIONE DEGLI IMPIANTI PRODUTTIVI</i>
PREZZO	<i>AFFIDABILITÀ NELLE INFORMAZIONI A RITROSO</i>
ONERI LOGISTICI	<i>TRASPARENZA NEI PROCESSI E NELLA SC</i>
FLESSIBILITÀ	<i>CERTIFICAZIONI E CERTEZZE NELLE PROCEDURE</i>
	<i>ORIGINE</i>

INCOTERMS®

TRADIZIONALE	MITIGANTE
EXW	FCA
DDP	FCA
FOB	FCA
○ tutto o niente...	Bilanciamento degli oneri
<i>Valore in dogana e RIDISTRIBUZIONE ONERI</i>	

PROCEDURE!

TRADIZIONALE	MITIGANTE
Vendita DIRETTA	First Sale Concept
Esportazione/Importazione	Regimi SPECIALI (Perfezionamento, Ammissione temporanea)
Affidamento a terzi	Procedure semplificate e sdoganamento in house
Nessuna posizione privilegiata nello sdoganamento	AEO e Mutuo Riconoscimento tramite MID
	Binding Ruling su Classifica, Origine e Valore

Accelerazione delle procedure, eliminazione dei dazi, certezza e prevedibilità dei costi di transazione, etc.

CASO **EPC**?

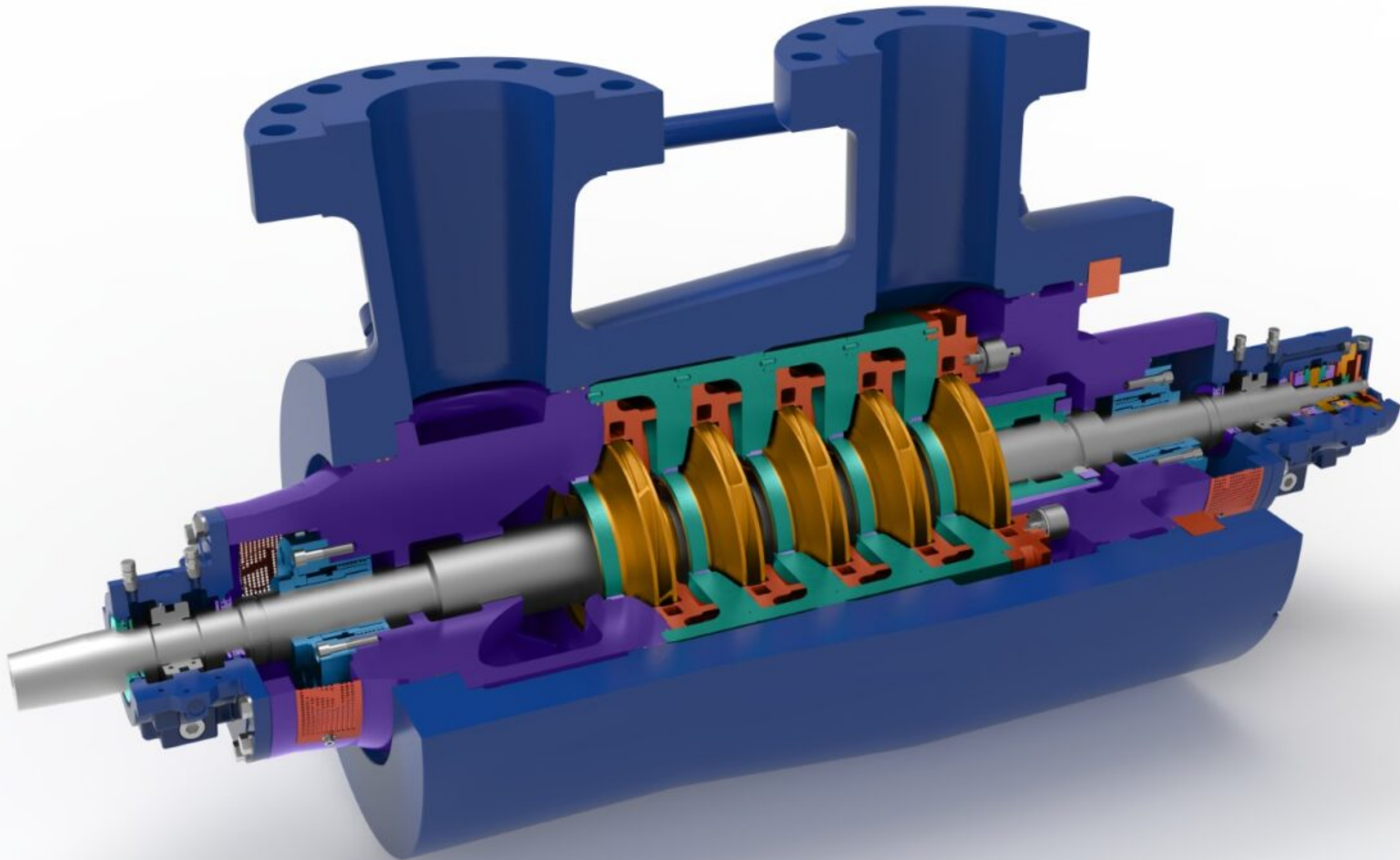
TRADIZIONALE	MITIGANTE
Vendita SINGOLI componenti	Vendita su contratto complessivo
Dazio su singoli componenenti	Dazio sul progetto/prodotto escluso l'engineering
Spedizioni distinte e indipendenti	Esportazioni a riprese e collocazione in bonded warehouse
	Applicazione del dazio su VALORE, CLASSIFICA e ORIGINE del Progetto/Prodotto

HANDS ON!

- Cerchiamo di vedere, con un (semplice) esempio, che dazi van pagati quando vendiamo un bene destinato ad un altro Paese
- E cosa accade se il cliente è un EPC...
- E come possiamo AGIRE per poterci, quantomeno, muovere **consapevolmente**, *evitando di peggiorare i deprimenti effetti dei dazi*

Vorrei anzitutto ringraziare l'Ing. GARIBOTTI

*Per aver voluto mettere a disposizione l'esempio che Vi
propongo per calarci in una (poco) divertente simulazione*



Classifica NC UE

8413 70 75

pompa centrifuga radiale,
multicellulare, con bocca di
mandata di diametro superiore a 15
mm

Classifica HTS US

8413 70 20 40

altre pompe centrifughe, multistadio

**Origine NP
ITALIA (UE)**

**Dazio US MFN PRIMA di aprile 2025
ZERO%**

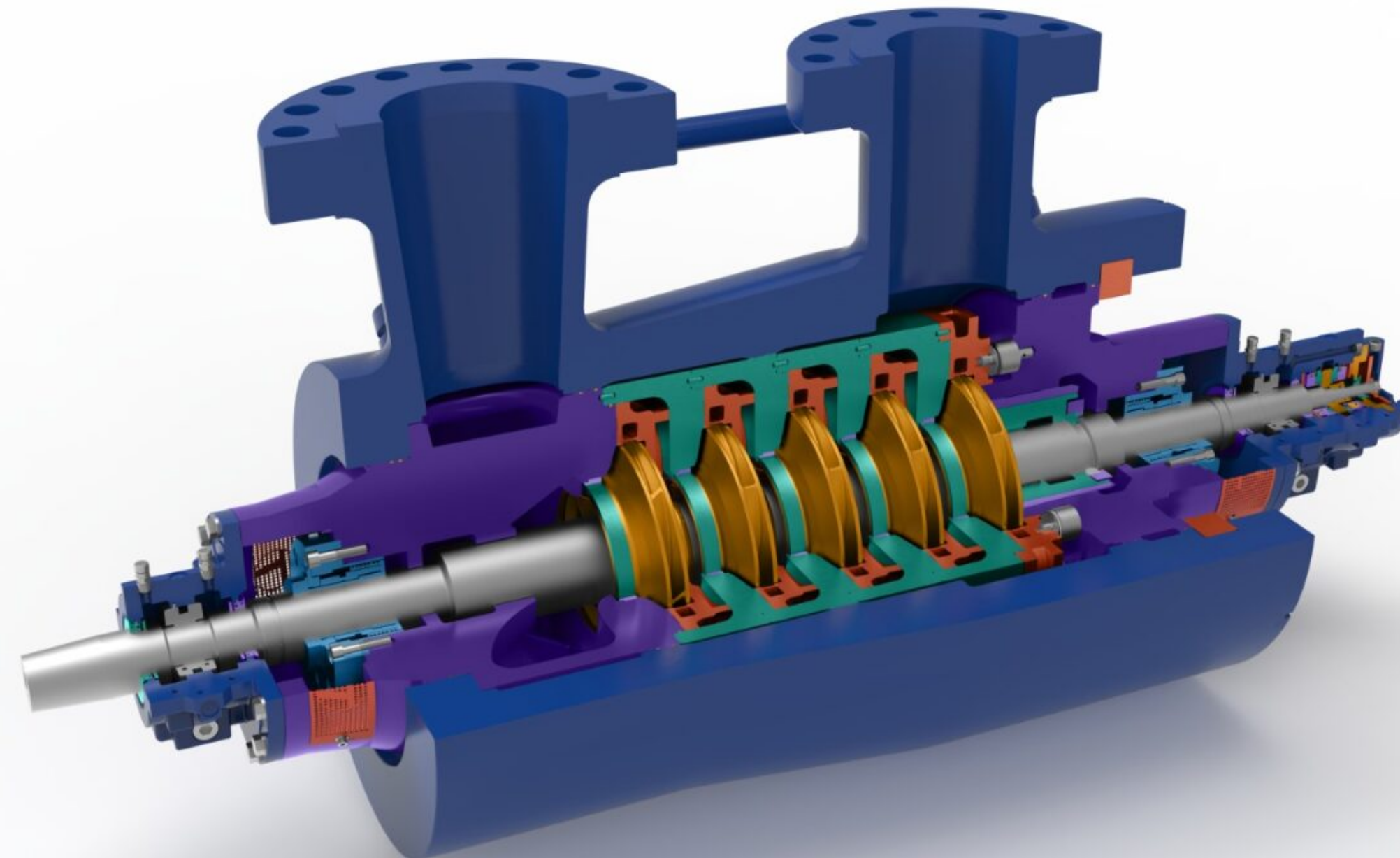
**Dazio US Reciprocal (IEEPA) dal 7 agosto 2025 (circa...)
15%**



**Dazio Sez 301 (prodotto di origine CINESE)
Non si applica**

**Dazio Sez 232 (acciaio e alluminio - steel and aluminum content)
Non si applica - il prodotto NON è un DERIVATIVE**

POMPA AD ALBERO LIBERO



MA SE CAMBIAMO “QUALCOSA?”

Classifica NC UE
8413 81 00

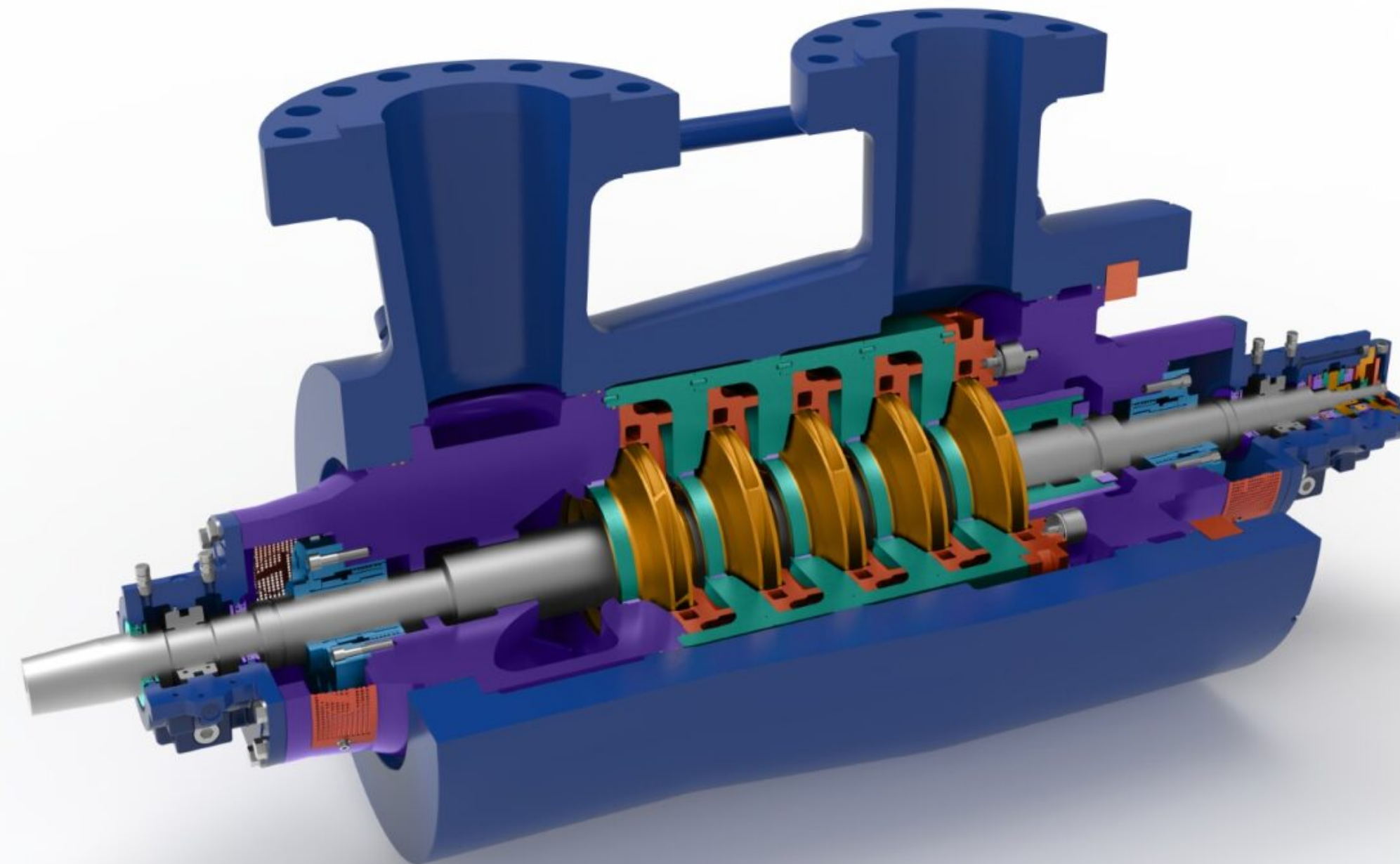
Classifica HTS US
8413 81 00

Origine NP
ITALIA (UE)

Dazio US MFN PRIMA di aprile 2025
ZERO%

Dazio Sez 232 (acciaio e alluminio - steel and aluminum content)
Dazio sul CONTENUTO DI ACCIAIO: il prodotto è un
DERIVATIVE dell'acciaio!
50% sul contenuto in acciaio

Dazio Sez 301 (prodotto di
origine CINESE)
Non si applica



POMPA ELEVATRICE PER LIQUIDI

Dazio US Reciprocal (IEEPA) dal 7 agosto 2025 (circa...)
15%



PARTI DELLA POMPA?

- Le *parti* **GENERICHE** possono essere colpite dai **dazi Sez. 232!**
- E così lo sono i **MOTORI ELETTRICI (8501 53 80)**
- Ed ecco che, visto l'IMPATTO del dazio sul contenuto in acciaio, vale la pena di capire **come INDIVIDUARE la base imponibile...**

STEEL/ALUMINUM CONTENT

Dalle FAQ: “[...] *the value of the steel/aluminum content is the **total price paid or payable for that content**, which is the total payment (direct or indirect, and exclusive of any costs, charges, or expenses incurred for transportation, insurance, and related services incident to the international shipment of the merchandise from the country of exportation to the country of importation) made/to be made for the steel/aluminum content by the buyer to, or for the benefit of, the seller of the steel/aluminum content. Normally, this would be based on the invoice paid by the buyer of the steel/aluminum content to, or for the benefit of the seller of the steel/aluminum content*”.

- La FAQ specifica che il valore del contenuto di acciaio/alluminio è il **prezzo totale pagato per tale contenuto dal compratore al venditore di acciaio/alluminio**.
- Si basa, dunque, sul **valore riportato sulla fattura di acquisto di tale contenuto di acciaio/alluminio**
- Tale prezzo, specifica la FAQ, **copre tutti i costi diretti e indiretti ma NON costi e oneri relativi a trasporto e assicurazione**

CHIARO, VERO?

- Si è dibattuto e si dibatte ancora oggi su quale effettivamente sia il valore del metallo da considerare e dichiarare ai fini dell'applicazione dei dazi della Section 232:
 - ✦ *È il costo della materia prima, a prescindere che il produttore/esportatore acquisti un semilavorato/componente o una materia prima (tipo, barra o lastra)?*
 - ✦ *È il costo del semilavorato (se acquisto un semilavorato)?*
 - ✦ *È il costo del materiale (materia prima, semilavorato o componente) più costo della lavorazione effettuata su quel materiale dal produttore?*

NEI FORUM

- Non esiste una risposta chiara e univoca
- E se a noi che stiamo in Unione europea può sfuggire la prassi non scritta, almeno gli operatori USA - e i broker in particolare - dovrebbero avere qualche indicazione più precisa

 **r/CustomsBroker** • 2 mesi fa
ComprehensiveBar3370

...

232 Valore del contenuto d'acciaio

Qualcuno ha informazioni o ulteriori indicazioni su come vengono determinati i valori dei contenuti 232? La mia interpretazione è che se il prodotto è, ad esempio, un chiodo d'acciaio, l'intero valore del prodotto è soggetto al 232. L'approccio non conservativo che ho sentito dire sarebbe che il valore del contenuto di acciaio può essere il prezzo dell'acciaio in un BOM. Nel caso di un chiodo d'acciaio, il costo del filo d'acciaio. Altri input soggetti a reciproco (spese generali, manodopera, profitto). Apprezzerai l'interpretazione degli altri sulla questione, data la mancanza di indicazioni ufficiali al momento.



AssassinInValhalla • 2 mesi fa

 Commentatore top 1%

Ho inviato una domanda sul rimedio commerciale chiedendo specificamente se i costi del lavoro dovrebbero essere suddivisi per il valore dell'acciaio derivato e mi hanno rimandato alle FAQ che non rispondono a quella domanda. Sto ancora combattendo con loro, ma presumo che non abbiano una risposta e stiano solo cercando di fingere che non sia un problema.



CustomsBroker • 2 mesi fa

Abbiamo avuto essenzialmente la stessa esperienza. . Sotto c'è quello che abbiamo chiesto a Trade Remedy e la loro risposta che non risponde a niente. Era ad aprile.



"Buongiorno,

Sto cercando chiarimenti sul metodo di calcolo per gli articoli derivati dalla Sezione 232. Nello specifico, l'importo soggetto a dazio si basa esclusivamente sul valore del contenuto di acciaio?

Nella nostra situazione attuale, stiamo importando un XXXXXXX. Questo è un XXXXXXX con un valore di transazione totale di \$250.000 USD. Circa il 99% del suo peso è acciaio, ma il valore dell'acciaio grezzo acquistato dal produttore era significativamente inferiore, circa \$100.000.

Il valore rimanente è attribuito alla lavorazione meccanica, all'assemblaggio, all'elettronica integrata e al margine di profitto del produttore. La nostra domanda è: quando si determina l'importo soggetto a dazio 232, siamo tenuti a ripartire i costi di profitto, lavorazione meccanica e assemblaggio e ad attribuirli al valore dell'acciaio? Oppure il contenuto di acciaio dovrebbe essere valutato indipendentemente in base al solo costo della materia prima?

Abbiamo esaminato le FAQ pertinenti, che fanno riferimento a 19 U.S.C. § 1401a, ma non forniscono chiarimenti su questa situazione specifica.

Qualsiasi indicazione che puoi fornire sarebbe molto apprezzata."

e questo è quello che ci hanno risposto.



Grazie per aver contattato il Trade Remedy Branch. Abbiamo recentemente aggiornato le linee guida sulla Sezione 232 Alluminio e Acciaio che ti forniranno informazioni dettagliate su come presentare la domanda.

CSMS # 64384496 (Alluminio) CSMS # 64384423 (Acciaio)

Si prega di consultare le FAQ per ulteriori indicazioni: <https://www.cbp.gov/trade/programs-administration/entry-summary/232-tariffs-aluminum-and-steel/faqs>

Per indicazioni relative al requisito di segnalare il paese di fusione/colata dell'acciaio, consultare CSMS #62582900, Guida: Requisiti di fusione e colata della Sezione 232.

Per indicazioni riguardanti la classificazione, ecc. potresti voler richiedere una decisione vincolante elettronica tramite il nostro Customs Ruling Online Search System (CROSS) al seguente link: <https://rulings.cbp.gov> a <https://www.cbp.gov/trade/rulings/eruling-requirements> o contattare uno Specialista delle Importazioni presso il Centro di Eccellenza e Competenza al link sottostante:

Informazioni di contatto del centro: <https://www.cbp.gov/trade/centers-excellence-and-expertise-information/cee-directory>

CSMS # 64375535 - Guida alle quote: Proclamazione 10896 del 10 febbraio 2025, Adeguamento delle importazioni di acciaio e alluminio negli Stati Uniti



QUINDI?

- Il suggerimento è:
- *fornire il costo materiale presente in Distinta Base (BOM), quindi il prezzo che voi, esportatori, avete pagato al vostro fornitore per il **pezzo di acciaio***
- **Sconsiglio di dichiarare il valore della sola materia prima** - quando effettivamente disponibile - poiché più rischioso in caso di verifiche del CBP per *underevaluation*

E SE LA POMPA (AD ALBERO LIBERO) FOSSE CINESE?

POMPA AD ALBERO LIBERO

Classifica NC UE

8413 70 75

Classifica HTS US

8413 70 20 40

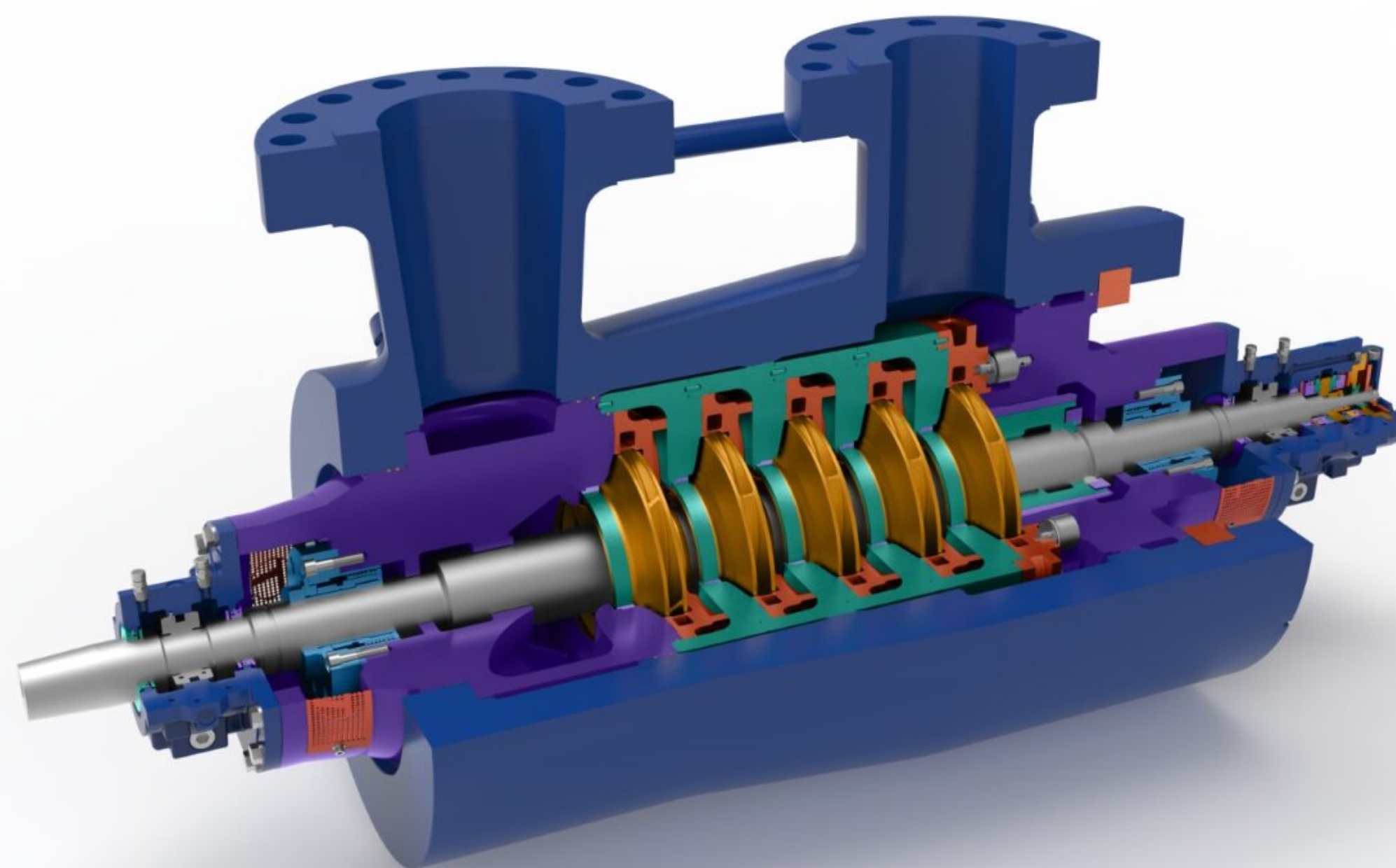
**Origine NP
CINA**

**Dazio US MFN PRIMA di aprile 2025
ZERO%**

**Dazio US Reciprocal (IEEPA) dal 7 agosto 2025 (circa...)
NON SI APPLICA**

**Dazio Sez 232 (acciaio e alluminio - steel and aluminum
content)**

**Il prodotto NON è un DERIVATIVE dell'acciaio (o
dell'alluminio)**



**Dazio Sez 301
(prodotto di origine
CINESE)
25%**

E COSÌ VIA...

- I dazi applicati in USA, oggi, sono diventati una vera e propria SELVA OSCURA...
- Non è semplice aggirarsi nella normativa USA, oltretutto esposta a variazioni più o meno repentine, introdotte in modo bizantino nella legislazione (EO, come riportati nel Federal Register!) e che si riflettono nel sistema HTS US ricorrendo al capitolo 99, unica fonte giuridicamente valida (oltre agli EO e alle PP, ovviamente)
- Se volete ci intratteniamo per altre 12 ore e Vi racconto tutto...

E SE INVECE...

- La nostra pompa (o il nostro package) fosse **INVIATO in India?**
- A quali aliquote andrebbe incontro? Cosa pagherebbe il nostro cliente? **E se invece lo inviamo in Messico?**

Risultati per codice di prodotto 8413.70.99 da Italia a India

Tariffe

Dazi in una rubrica

Imposte

Procedure e formalità ▼

Ostacoli commerciali

Statistiche sui flussi commerciali

Tariffe

ultimo aggiornamento: 01 ottobre 2025

[Come leggere i risultati](#)

MFN

Dazio della nazione più favorita

Tariffa applicabile a 234 paesi e territori

7.5%

Risultati per codice di prodotto 8413.70.9999 da Italia a Messico

Tariffe

Dazi in una rubrica

Norme di origine ▼

Lo strumento di autovalutazione delle norme di origine (ROSA)

Documentazione e verifica dell'origine

Norme di origine per altri accordi

Imposte

Procedure e formalità ▼

Ostacoli commerciali

Tariffe

ultimo aggiornamento: 18 settembre 2025

[Come leggere i ri](#)

MFN

Dazio della nazione più favorita

Tariffa applicabile a 234 paesi e territori

15%

EU

Aliquota preferenziale dell'UE

Tariffa applicabile a 27 paesi e territori

0%

Controlla se il tuo prodotto è originario e può beneficiare di questa tariffa preferenziale con lo [Strumento di autovalutazione delle regole di origine \(ROSA\)](#)



IMPATTI SULLA FILIERA?

- Al di là di ogni considerazione di tipo economico e politico,
- Gli impatti sulla filiera possono cambiare notevolmente, sol che si lavori con attenzione su **alcuni ELEMENTI**, utilizzando gli strumenti che abbiamo visto:
- *Esatta identificazione del codice HTSUS* (o quello adottato dagli altri Paesi)
- *Scelta di materie prime e componenti in relazione alla loro origine e, nel caso dei derivative, del luogo di Melt&Pour o di Smelt&Cast (Supply Chain)*
- *Valutazione del ricorso a rese che possono distribuire gli oneri daziari tra noi e l'EPC o il suo cliente*
- *Ricorso a regimi speciali*
- *Abbattimento dei costi di transazione (procedure doganali, AEO, rulings.)*

RESTA UNA DOMANDA...

- **CHI PAGA?**
- Ossia, chi dovrà corrispondere i DAZI alla dogana del Paese di destinazione?
- Tipicamente, l'IMPORTATORE
- Ossia che ritiene di avere INTERESSE a collocare QUEL bene in QUEL mercato...
- Il cliente, certo, è il primo che DOVREBBE esser chiamato a pagare
- Ma nel caso di resa DDP, dovrà essere il venditore a farsene INTEGRALMENTE carico
- Così come quando dovessimo immettere le merci nel mercato ALTRO senza averle ancora vendute: caso tipico nelle ere antiche, oggi accuratamente evitato (salvi casi particolari: non è certamente il nostro caso!)



ASSOCIAZIONE NAZIONALE DI IMPIANTISTICA INDUSTRIALE

Aderente a



CONFINDUSTRIA



easy frontier

info@easyfrontier.it

<https://www.easyfrontier.it/>